



MISSIONS

Assurer la gestion d'un portefeuille de sites, négocier avec les gestionnaires immobiliers, syndicats et bailleurs les autorisations nécessaires au déploiement du réseau fibre optique pour le compte d'opérateurs télécoms.

SAVOIR-ÊTRE

Aisance relationnelle
Capacité à convaincre et argumenter
Capacité d'adaptation // Esprit d'équipe
Rigueur



NÉGOCIATEUR(TRICE) TÉLÉCOM

ACTIVITÉS

- Prospection et vérification de la faisabilité des sites vis-à-vis des règles d'urbanisme
- Identification et prise de contact avec les propriétaires / syndicats de copropriétés immeubles / collectivités locales pour la négociation des accords ou conventions
- Collecte des informations terrain relatives à l'avancement de toutes les phases de la négociation (études de faisabilité, visites techniques, retours visites des syndicats/bailleurs...)
- Négociation et obtention des autorisations d'implantation de câblage auprès des différents intervenants fonciers des raccordements en fibre optique sur une zone donnée
- Signature des conventions
- Participation des conventions
- Participation aux comités de suivi organisés par les bailleurs / les collectivités locales
- Mise à jour des bases de données selon l'avancement des travaux

DIPLÔMES ET FORMATIONS

- Bac +2 : DUT Techniques de commercialisation, BTS NRDC (anciennement BTS NRC), BTS MUC avec connaissances dans le secteur des télécoms

OUTILS À MAÎTRISER

- Logiciels de bases de données des clients
- Pack Office (Excel)

